

# PRESENTATION ADVANTAGE®

Communication Advantage Series

Quante riunioni improduttive, quante opportunità perse a causa di presentazioni poco efficaci! La mancanza di metodi efficaci e up to date per informare e persuadere è uno dei costi nascosti più alti e pervasivi del XXI secolo.

*Presentation Advantage*, grazie all'approccio formativo FranklinCovey insegna a preparare **presentazioni efficaci** per affrontare qualsiasi situazione con successo. Un nuovo mindset, nuovi skillset e toolset, combinati con le ultime neuroscienze per informare, **influenzare** e **persuadere** al meglio nell'ipertecnologico mondo attuale.



## Il processo *Presentation Advantage*

Un metodo sistematico ed efficace per comunicare con efficacia, motivando le persone a cambiare e ad agire. Il paradigma alla base per una presentazione coerente è "connettersi".

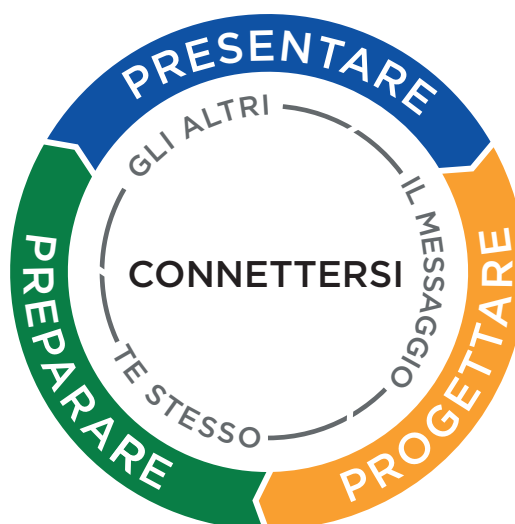
### Chi fa una presentazione deve:

- Connettersi con il messaggio
- Connettersi con se stesso
- Connettersi con gli altri

Un processo ben definito circonda il modello per assicurarne il successo.

### Chi fa una presentazione ha bisogno di:

- Preparare un messaggio efficace
- Progettare una presentazione di impatto
- Presentare con eccellenza



---

Alla fine del corso, i partecipanti saranno in grado di:

## FOUNDATION

- Definire il successo di una presentazione
- Capire il paradigma del “connettersi”
- Vedere come il paradigma unito al processo garantisca presentazioni di successo
- Connettersi in meeting reali o virtuali con efficacia

## PREPARARE UN MESSAGGIO EFFICACE

- Identificare chiaramente l'obiettivo da raggiungere con il messaggio
- Creare un'introduzione e una conclusione memorabili
- Sviluppare i punti chiave per raggiungere l'obiettivo

## PROGETTARE UNA PRESENTAZIONE DI IMPATTO

- Usare i visual per aumentare l'attenzione e la memorizzazione del messaggio
- Elaborare note e suggerimenti

## PRESENTARE CON ECCELLENZA

- Gestire le variabili della “prima impressione” e della propria immagine
- Usare gli strumenti più adatti in modo efficace
- Gestire stress buono e stress cattivo
- Gestire le domande e le dinamiche di gruppo

## PRATICARE

- Fare il benchmark pre e post corso
- Gestire le competenze durante il processo 5-Week Quickstart

Creare e consolidare un approccio per obiettivi nelle presentazioni aiuta persone, team e organizzazioni a competere con maggiore efficacia.

*Presentation Advantage* può essere erogato anche in lingua inglese.

---

### Per maggiori informazioni

Servizio Clienti | 02 80672 672 | [servizio.clienti@cegos.it](mailto:servizio.clienti@cegos.it) | [www.cegos.it/soluzioni/franklincovey](http://www.cegos.it/soluzioni/franklincovey)  
Visita il sito dedicato [www.presentation.franklincovey.com](http://www.presentation.franklincovey.com)